



REUNIÓN INTERNA · TODO EL EQUIPO · 1 HORA

El producto Banx

De dónde nace, cómo funciona, hacia dónde va — y qué vamos a hacer juntos para lograrlo.

BANX
not Banks.

La historia en cinco actos

01

El origen

El problema que nos hizo nacer y de dónde viene Banx.

02

Cómo funciona

El viaje del dinero, personas, empresas y lo que hay debajo.

03

Hacia dónde vamos

La visión y el roadmap del producto.

04

Los objetivos

La métrica que manda y las metas de arranque.

05

Qué haremos para lograrlo

El enfoque comercial, un anuncio y el plan de 9 semanas.

El problema que nos hizo nacer



Cobrar de otro país cuesta de más.

Remesas, plataformas y clientes pagan comisiones que la tecnología ya volvió innecesarias — tan solo hacia México, US\$60,000M+ al año.



Una cuenta global es un privilegio.

Abrir una cuenta en dólares estadounidenses o euros exige residencia, trámites, mínimos y esperas — en casi cualquier país.



Pagar al mundo es una carrera de obstáculos.

Proveedores, contratistas y equipos repartidos por el mundo cobran tarde y caro.

15 millones de trabajadores independientes tan solo en México — y millones más en el mundo — sin servicios financieros diseñados para su perfil.

De dónde viene Banx

No nace en el aire: nace de un grupo que ya factura y coloca crédito.

Nace BNB TRUST, S.A.P.I. de C.V.
— el grupo ya opera nómina, pagos,
terminales y crédito.

Nov 2025

Pagos a bancos de EE.UU. y Europa
vivos (ACH, wire y SEPA).

4 de agosto

Piloto por invitación activo: cada
semana se suman usuarios reales.

Hoy

Jul 2026
Se construye el producto de dólares
digitales sobre Bridge y Didit, en
ocho semanas.

20 de agosto
Primer envío SPEI real, de punta a
punta, con dinero de verdad.

Cobra, administra y paga, globalmente. Sin banco de por medio.

Para personas y empresas

Global desde el día uno

Sin trámites bancarios: solo tu \$BanxTag

«No somos un banco. Somos algo mejor.»

El viaje del dinero, en 4 pasos

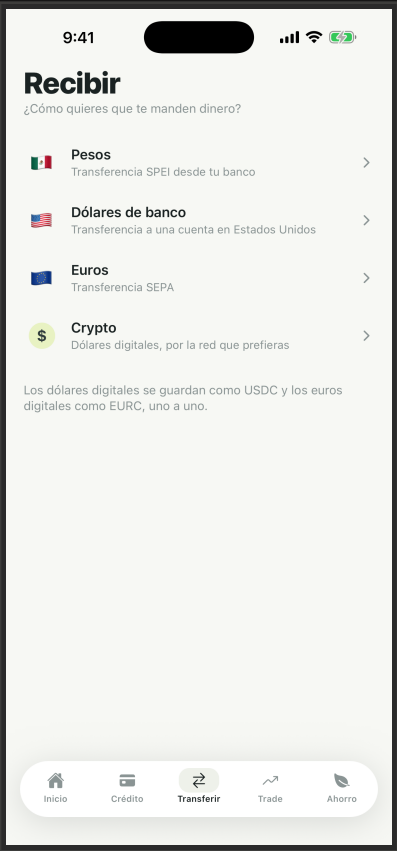


Todo lo que entra se convierte automáticamente — el cliente nunca «compra cripto»: simplemente tiene dólares digitales.

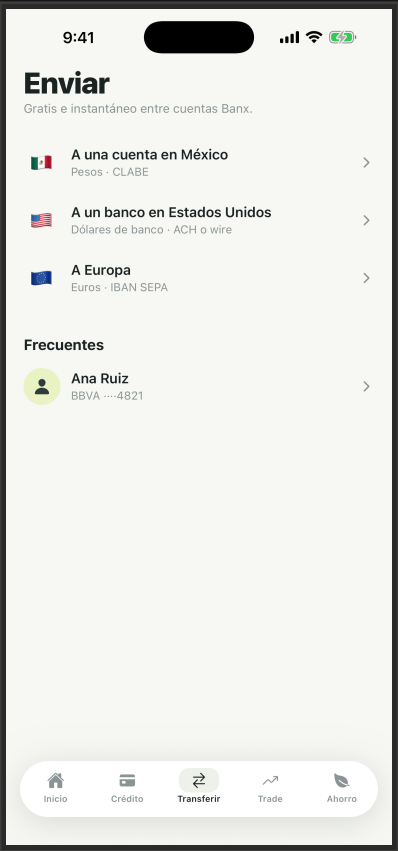
Así se ve, hoy



Inicio: el saldo y los movimientos



Recibir: pesos, EE.UU., Europa y crypto



Enviar: México y el mundo

Para personas

Quien cobra del extranjero o guarda en dólares digitales, sin pedirle permiso a un banco.



Freelance y trabajo remoto

Cobra de clientes y plataformas en cualquier parte del mundo.



Cobros del extranjero

Recibe de familia o clientes sin comisiones bancarias, directo a su cuenta.



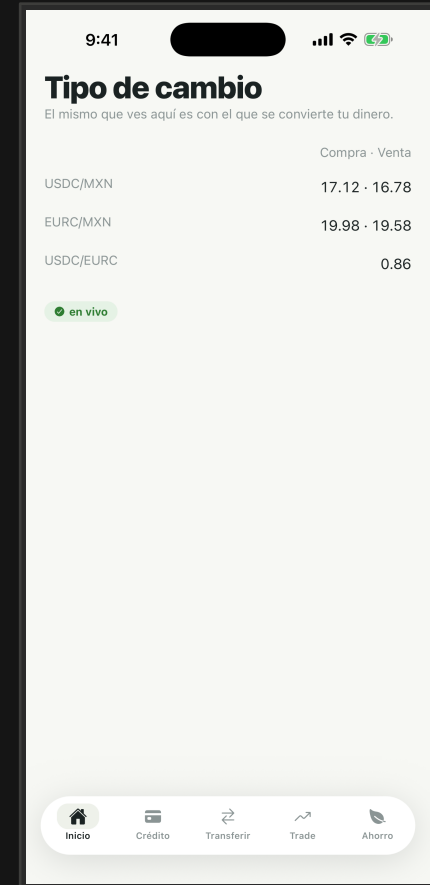
Guarda en dólares digitales

Su dinero vive en dólares y euros digitales, listos donde los necesite.



Simplicidad

Sin trámites bancarios ni CLABEs ajenas: solo comparte su \$BanxTag.



En el celular, con la web como espejo fiel.

La app personal — cifras ilustrativas.

Para empresas

La tesorería en dólares digitales que las pymes no consiguen en su banco.



Pymes con ingresos del extranjero

Exportación, e-commerce y servicios digitales cobran sin fricción.



Tesorería en dólares digitales

Administran su capital de trabajo en dólares y euros digitales.



Pagos globales y B2B

Pagan a proveedores en EE.UU., Europa y México — o a otro \$BanxTag, gratis.



Equipo con control

Alta autoservicio con KYB, roles de captura y aprobación, y doble control.



empresas.banxnotbanks.com — la portada real: «Cobra, paga y administra tu negocio».

En la web, con asesor personal en el alta — y las empresas en Banx también mueven activos digitales.

Los principios que no negociamos



Transparencia total

El recibo muestra la tasa aplicada y los tiempos reales del proveedor. Lo que ve el cliente es lo que es.



Sin letra chica

Donde el proveedor no cobra, Banx no cobra. Donde sí, un margen mínimo y visible.



Tu saldo es tu saldo

El margen se cobra en el origen de cada operación — nunca escondido en el saldo del cliente.



Servicio de verdad

Asesor personal en el alta y soporte que responde. Los grandes no levantan el teléfono; nosotros sí.

Estos principios son la marca. Cada pantalla, correo y respuesta de soporte los tiene que respetar.

Ser la cuenta global de activos digitales para personas y empresas, en cualquier país.

La categoría ya está probada: el líder reporta 2M+ usuarios y US\$10,000M+ de volumen anualizado. Banx compite con el mismo stack y el mismo patrón legal — la diferencia la ponen el servicio, la transparencia y las empresas.

México es el punto de partida y SPEI la ventaja local — no la frontera. El premio es global, y la ejecución es nuestra.

El roadmap del producto



Ahora · el piloto

- Calidad de activación sobre volumen
- Publicación en App Store
- Empresas creciendo con concierge
- Guías «cobra en Banx» por plataforma



Siguiente · crecer

- Tarjeta Banx para gasto — lista en 7 semanas
- Recompensas — con lenguaje validado por legal
- Invitación incrustada en cada recibo
- Mejores costos de conversión por volumen



Explorando · la cuenta total

- Más rieles y más países
- Crédito respaldado por el saldo
- Inversión desde la misma cuenta
- Lo que el piloto nos enseñe a priorizar

El orden exacto lo deciden los clientes del piloto — el roadmap se revisa cada trimestre.

La métrica que manda



NORTH STAR METRIC

Cuentas activas transaccionando USDC o EURC cada mes

Etapa	Métrica	Por qué importa
Awareness	Alcance e impresiones en canales	Mide visibilidad de marca
Waitlist	Registros en lista de espera	Mide interés real
Activación	% de invitados que abren cuenta y reciben su primer USDC o EURC	Mide fricción de onboarding
Uso	Volumen mensual transaccionado	Mide utilidad real del producto
Referidos	% de usuarios que invitan a otros	Mide el loop viral
Satisfacción	NPS / CSAT	Mide calidad de experiencia

Las metas de arranque

Tres compromisos medibles para el arranque del programa.



Activación de calidad

Cada semana sumamos usuarios que llegan a su primer USDC o EURC. Activar bien vale más que registrar mucho.



1,000 cuentas activas

La primera meta: mil cuentas transaccionando 20 mil pesos al mes cada una.



Metas por área, semanas 1–2

Las metas trimestrales por métrica se fijan con Growth y Data en las primeras dos semanas del programa.

El funnel completo se revisa cada semana en el panel — números a la vista de todo el equipo.

De construir a crecer

ANTES

Construir y validar el producto en un piloto cerrado por invitación.

AHORA

Generar demanda, activar usuarios y construir un motor de crecimiento repetible.

El funnel: Awareness → Waitlist → Activación → Uso recurrente → Referidos

Seis canales para llenarlo: comunidad orgánica · referidos · contenido educativo · alianzas · creators de confianza · ventas directas B2B

El piloto por invitación se mantiene como filtro de calidad — lo que cambia es que todo el equipo empuja la adquisición.

ANUNCIO DEL EQUIPO



Adrián Rodríguez Armas

Nuevo Director Comercial de Banx not Banks

Anteriormente Director de Crecimiento en HOG

Experiencia validada en el desarrollo de ecosistemas y comunidades creativas, y en el levantamiento y gestión de capital para nuevos proyectos. Lidera el nuevo enfoque comercial desde hoy.

Las próximas nueve semanas

Semanas 1–2



Definir metas por área y preparar los canales de adquisición.

Semanas 3–4



Lanzar el programa de referidos y el contenido educativo.

Semanas 5–8



Activar alianzas estratégicas y ventas directas B2B.

Semana 9+



Revisar métricas, iterar el funnel y ampliar invitaciones.

En paralelo, producto sigue construyendo: la tarjeta para gasto (lista en 7 semanas), publicación en App Store, recompensas con lenguaje validado por legal, y mejores costos de conversión.

El rol de cada equipo

Vendrán tareas por área — pediremos apoyo a cada equipo cuando haga falta.



Producto

Pulir la experiencia de onboarding y activación.



Growth / Marketing

Activar canales, contenido y el programa de referidos.



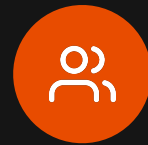
Ventas

Relaciones con empresas y alianzas estratégicas.



Soporte / CX

Activación sin fricción y dudas resueltas rápido.



Todo el equipo

Usar su propia cuenta, invitar y dar feedback constante.

La cuenta propia no es opcional: si nosotros no la usamos todos los días, nadie más lo hará.

Qué necesitamos de ti



Usa tu cuenta Banx todos los días

Fondea, guarda, envía con tu \$BanxTag. Somos los primeros clientes del producto.



Invita — el piloto sigue por invitación

Cada quien puede sumar personas de confianza: \$BanxTag + envíos gratis son el loop de crecimiento.



Reporta lo que se sienta raro

Un cobro confuso, una pantalla lenta, un texto que no se entiende — todo a #team-banx, sin filtro.



Cuida el lenguaje y la confidencialidad

Decimos «dólares digitales», nunca «rendimiento» ni «banco». El piloto no se anuncia públicamente.

BANX

not Banks.

No somos un banco. Somos algo mejor — y lo estamos construyendo juntos.

¿Preguntas o ideas? Hablemos en [#team-banx](#)